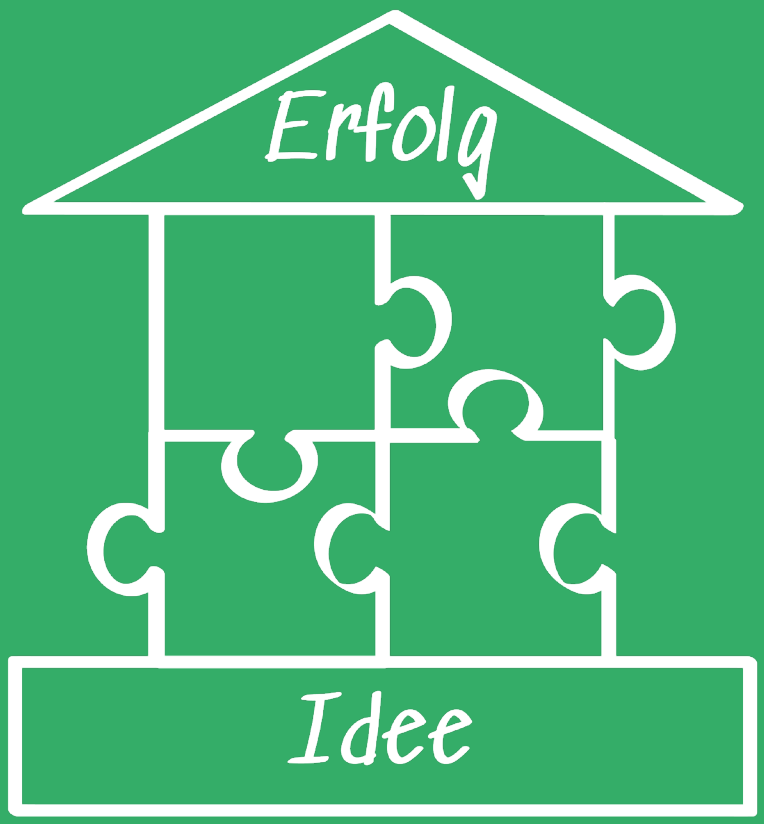
JOST
Businessplanung

In 9 Schritten zum Erfolg

Von der Idee zum Business



Starterkit zum Business-Navi

Wie Sie Ihre Geschäftsidee erfolgreich umsetzen
bei einer Existenzgründung oder unternehmensintern

Verschaffen Sie sich einen Überblick

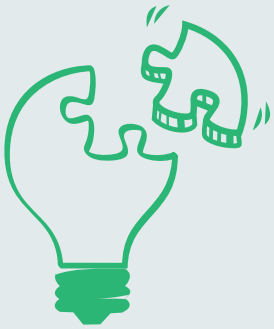
Sie haben eine Geschäftsidee, die Sie schon lange umsetzen möchten? Sehr gut!

Aber Sie sind nicht sicher ...,

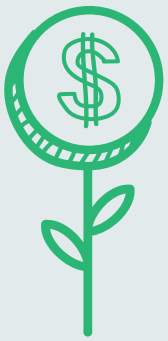
- ob es Erfolg bringt?
- ob es sich lohnt, Zeit und Geld zu investieren?
- ob es überhaupt möglich ist, mit dieser Idee Geld zu verdienen?
- wie Sie die Umsetzung finanzieren.
- welche Informationen Sie brauchen.

Weil Ihnen das alles zu aufwändig und zu kompliziert scheint, schieben Sie die Umsetzung immer wieder hinaus. Dabei ist es mit etwas Unterstützung ganz einfach. Ich zeige Ihnen, wie.

In diesem Dokument:



Lernen Sie den direkten Weg zur Realisierung Ihrer Idee kennen.



Beschreibe ich den gesamten Weg von der Idee bis zum Geldverdienen.



Erfahren Sie die erforderlichen Schritte und deren Reihenfolge.



So gelangen Sie kosteneffizient, schnell und sicher ans Ziel.

© Jost-KMU-Consulting 2020 - alle Rechte vorbehalten



Seit 10 Jahren berate ich kleine und Micro-Unternehmen praktisch und lösungsorientiert bei der Existenzgründung und bei der Umsetzung von neuen Ideen in bestehenden Unternehmen. Die wichtigsten Erkenntnisse aus dieser Tätigkeit habe ich gesammelt und für Sie zusammengestellt.

Ich helfe zukünftigen und bestehenden Unternehmerinnen und Unternehmern dabei, eine neue Geschäftsidee zu planen und Schritt für Schritt umzusetzen.

Damit Sie schnell und auf direktem Weg Ihre Ziele erreichen:

- Viele Aufträge einzuholen, in denen Sie die Probleme Ihrer Kunden lösen können und mehr Geld verdienen als zuvor.
- Sich selbst zu verwirklichen und Ihr Leben selbst zu bestimmen.
- Mehr Sicherheit und Zeit für die Familie und eine Zukunft haben.

Dabei behalten Sie immer den Überblick und die Kontrolle über Ihr Business und verlieren sich nicht in Details.

Hanspeter Jost

© Jost-KMU-Consulting 2020 - alle Rechte vorbehalten

Starten

1. Informieren Sie sich.

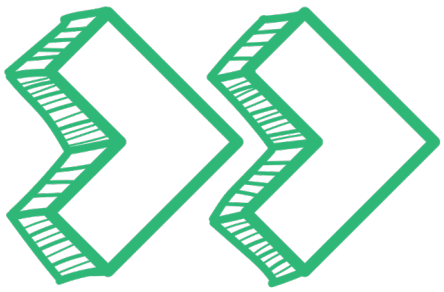
Sie erfahren, welche Informationen Sie brauchen und wie Sie diese beschaffen. Sie erhalten einen Überblick über die möglichen Rechtsformen Ihres Unternehmens und lernen die passenden Werkzeuge für die weitere Arbeit kennen.

2. Formulieren Sie Ihre Vision.

Was ist Ihre Zukunfts-Vision? Nur wenn Sie wissen wohin Sie wollen,
erreichen Sie Ihre Ziele auch.

3. Beschreiben Sie Ihre Geschäftsidee.

Damit Sie Ihr Produkt oder Ihre Dienstleistung verkaufen können, müssen Sie in der Lage sein, in kürze genau zu beschreiben, worum es sich handelt. So einfach starten Sie den Verkauf. Und wenn das nächste Mal jemand nachfragt, haben Sie die Antwort parat.



© Jost-KMU-Consulting 2020 - alle Rechte vorbehalten

Planen

4. Verfassen Sie den Businessplan.

Um herauszufinden, ob sich die Umsetzung Ihrer Idee lohnt, benötigen Sie einen Businessplan, der schlüssig und überzeugend ist und auf den Sie sich verlassen können.

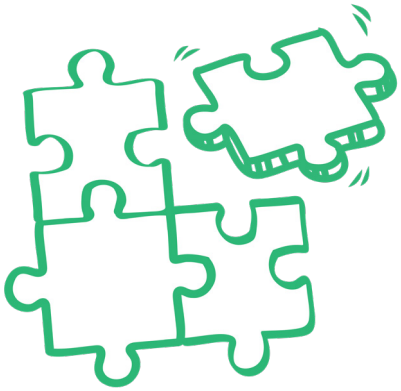
5. Planen Sie die Finanzierung.

Die meisten Start-ups scheitern an der mangelnden Finanzplanung. Dieses Gebiet ist wehr wichtig, damit Ihrer Idee nicht auf halbem Weg der Sprit ausgeht.

6. Kontrollieren und überarbeiten Sie alle Dokumente.

Niemand ist perfekt. Haben Sie bis hierhin wirklich an alles gedacht? Gibt es Denkfehler oder haben Sie etwas übersehen? Wenn sich Ihre Idee als unrealistisch erweist, erfahren Sie es jetzt, bevor Sie zu viel investieren. Korrigieren Sie die Idee, wenn das möglich ist, oder finden Sie eine neue.

Weiter geht es hier nur mit Aussicht auf Erfolg.



© Jost-KMU-Consulting 2020 - alle Rechte vorbehalten

Umsetzung

7. Infrastruktur und Administration

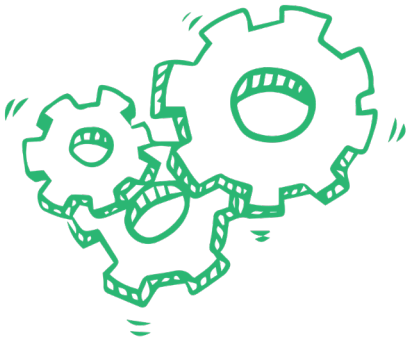
Jetzt ist es so weit: Sie haben alles vorbereitet und kontrolliert. Jetzt kann es losgehen. Sie gründen nun Ihre Firma oder realisieren Ihre neue Geschäftsidee. Das geplante wird nun Umgesetzt.

8. Starten Sie das operative Geschäft.

Nachdem alles geklärt und eingerichtet ist, können Sie mit der Arbeit beginnen. Vom Businessplan gelangen Sie nun zur fortlaufenden Business-Planung.

9. Erledigen Sie Aufträge und verdienen Sie Geld.

Sie sind am Ziel. Der letzte Schritt ist ihre definitive Selbständigkeit oder die erfolgreiche Umsetzung einer neuen Geschäftsidee innerhalb Ihrer Unternehmung.
Herzliche Gratulation!



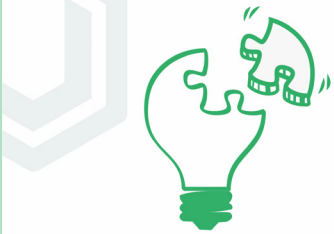
© Jost-KMU-Consulting 2020 - alle Rechte vorbehalten



EXISTENZGRÜNDUNG

STARTEN

IDEE



NEUE UNTERNEHMENSINTERNE GESCHÄFTSIDEE

1 SICH INFORMIEREN

2 VISION FORMULIEREN

3 GESCHÄFTSIDEE BESCHREIBEN

Überarbeiten

Noch nicht gut genug

Für gut befunden

PLANEN

4 BUSINESSPLAN SCHREIBEN

Wechselwirkung

5 FINANZPLANUNG

Überarbeiten

6 KONTROLLIEREN

Noch nicht gut genug

Für gut befunden

UMSETZEN

BUSINESSPLAN

Setzen Sie Ihre Existenzgründung um

GEMÄSS PLAN

Setzen Sie Ihre neue Geschäftsidee um

FIRMA GRÜNDEN / GEWERBE ANMELDEN / ODER ANPASSEN

7

VERSICHERUNGEN ABSCHLIESSEN / ODER ANPASSEN

EINRICHTUNG / ANPASSUNG DER INFRASTRUKTUR UND ADMINISTRATION

8 START DES OPERATIVEN GESCHÄFTES

FORTLAUFENDE BUSINESS-PLANUNG UND STEUERUNG DES UNTERNEHMENS

9 AUFTRÄGE ERLEDIGEN UND GELD VERDIENEN

© Jost-KMU-Consulting 2020 - alle Rechte vorbehalten

Starten, Planen, Umsetzen

Mit Unterstützung ist es ganz einfach



„Nur wenn die einzelnen Zahnräder richtig zusammengesetzt sind und optimal ineinander spielen, läuft es auch rund.“

- Hanspeter Jost

So soll auch Ihr Weg aussehen? Sie sind startklar?

Dann finden Sie hier direkt noch weitere Informationen und ich stelle ihnen das Business-Navi persönlich im Video vor.

Wir sehen uns gleich auf der anderen Seiten wieder.

Videoserie jetzt kostenlos starten

© Jost-KMU-Consulting 2020 - alle Rechte vorbehalten

JOST
Businessplanung

Jost KMU Consulting

Bahnhofstrasse 5
4950 Huttwil

+41 (0) 62 962 25 00

info@businessplanung.com